

小島歯科室

わくわく

スマイル通信

8月号

H27年 141号



小島利文院長

今月の見出し

- ☀️ 歯科衛生師廣田の患者様の声のコーナー - インタラントにしました -
- ☀️ 受付いどうのおすすめ商品 - 歯医者さんからのリカルグミ -
- ☀️ 古根先生のハッピーライフ - 実現してほしい近未来技術は?

ホームページアドレス <http://www.kojimashika.com>

小島歯科室は完全約束制です

こんにちは！ 歯科アシスタントの野山崎です ☺ 今回は当院のシステムについてご紹介します。診療をよりスムーズに、質の良いものに、なおかつ患者様に満足して頂けるよう完全約束制になっています。1人の患者様に対し30分お部屋を確保してお待ちしております。

30分バッチリ！
治療が進みます。



〇〇さん
おはようございます



お部屋をあけて待ちます。



〇〇さんまだかなあ



何かあれば早めのご連絡を。



〇〇さんですか？
たやなかさん見えたので
お電話しました！



5分遅れで到着のYさん。
残り25分で集中して進めます。



すいません
遅れました



Yさんお待ちは
おりました



私たちは歯科医療を通して楽しい笑顔・豊かな人生の援助を目指します。

古根先生のハッピーライフ

「一日も早く実現してほしい近未来技術はなんですか？」

20～30代の社会人200人に対して行われたあるアンケートなのですが、「自分だったらなんと答えるかな、ドラえもんの道具みたいなもの？」と、つい真剣に考えてしまいましたか？結果は以下の通りでした。

5位：リアルタイム自動音声翻訳機

ああ、これはまさにドラえもんの世界。翻訳コンニャクでしたっけ？

4位：若返りの薬

人類共通の夢ですね。健康で長生き。今のところ特効薬はないですが、しっかり噛めることも、微力ながら若返りにかかわっています

3位：放射性廃棄物の無害化

東日本大震災からもう4年がたっているのに、まだ原発事故の収束は見えません。一刻も早くこれが実現されることは、日本中の願いでしょう

2位：食べても太らない薬

実現したらしたで、際限なく食べてしまいそうな気がして怖い。

1位：地震予知

地殻変動から、ある程度の期間内に地震が起きるという予測は実用化されてきています。予知だけでなく、地震を未然に食い止めることができれば・・・。

皆さんの考えた近未来技術はありましたか？ 私は、と言うと、自動操縦の車・自動調理機・自動掃除機（完璧にきれいになるもの）等。楽したい気満々ですね。

★ ★ ★
 ☆ 患者様 の ☆
 ☆ ★

★ お声のコーナー ☆ ★
 ☆ ★

こんにちは～!! 歯科アシスタントの
 窪田です 😊 今月も患者様から
 頂いた貴重な意見をご紹介します。

患者様からの意見



歯科衛生士の対応が過去
 通った歯医者の中マ"おは"抜けてマ
 あばらしいマ"。対応、治療全マ"が
 丁寧マ"。文句なし!! ありがとうニ"ざ"います。

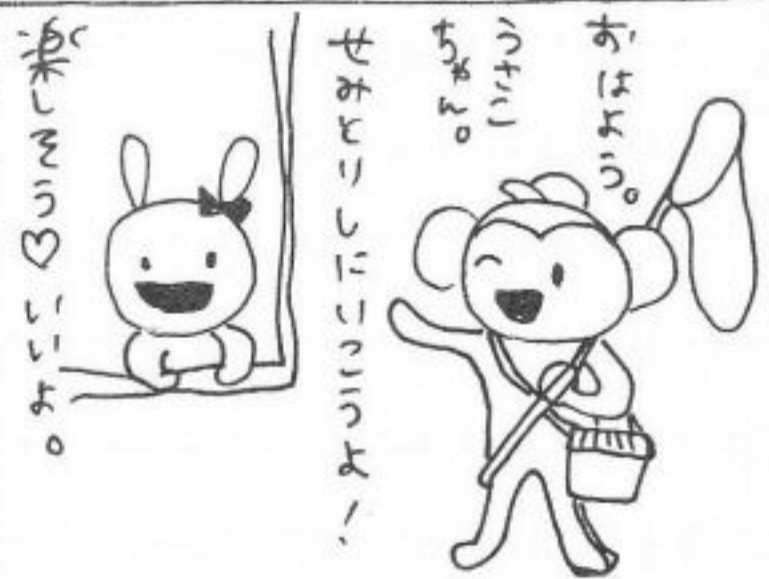
お返事、歯科衛生士 廣田



お褒めの頂きありがとうニ"ざ"います★
 治療が終わマ"からは定期的なクリー
 ニングはヒマも大切になります!!
 お口の健康を守らせマ"ください♪♪
 またお待ちしマ"おります 😊😊😊

当院には他にもとっマ"も。ステキな
 歯科衛生士さんがいらっし"います 😊
 クリーニングマ"大切な歯を守りましょ"う!!

セミとり! カグトムシとり! ⑤



とりすぎ注意!!!?

院長先生の休憩室



～原宿物語……竹下通りそば～

みなさん こんにちは。暑い夏です。お元気ですか？暑くでだるいかもしれませんが、いつまでも若さと元気で頑張りたいものです。今、私は健康のために、あるサプリメントに凝っています。それは、ケイ素です。待合室衛生品コーナーにも置いてありますが、ケイ素を普段、水や料理などに入れて飲むものです。化粧水のようにも使えます。ここしばらく自分で使ってみていい感じがしています。いつまでも若くありたいものです。体も心も。

さて先日、原宿に久しぶりに行ってきました。そして、竹下通りの近くで洋服を買ってきました。(私はいつも洋服やカバンなど小物、メガネも含め、すべて家内と一緒に買いに行きます。その際、家内に見てもらい、「どうか？」と聞くのです。家内はよく私に「自分の気に入ったものを選びばいいんだよ」と言ってくれます。が、一方で「それはよした方がいいよ」ともいってくれます。そもそも私は自分で選ぶ自信がなく、家内にこの服どう思うか？似合うか？大丈夫か？と何度も質問します。家内がふと「これがいい、これは買った方がいいよ、あると必ず便利だよ」と店先で言ってきます。けど、私は、「えー、これって本当にいいのかなあ？」とピンときません。ところが、そう家内に勧められて買ったジャケットがのちのち大活躍、登場の機会が多いのです。あの時確か、私は、こんなの買っても着ないと思うけどなー、と心でつぶやいていたのです。このような結果がよく起きているので、いよいよ人に頼って買っていくことになるわけです。また一方で家内が買い物をするとき、たまたま一緒にいると、私は突っ込みます。「どうして店員に聞くの？」「聞いても無駄だよ」「自分の意見で買えばいいんだよ！」と。不思議なことに、自分はいつも家内に意見を聞くのに、家内には聞くなと言っているのです。おかしいですね！)

そして話はもう一度原宿に戻ります。今回原宿には私一人で行きました。そもそも原宿に行くことになった理由は、友人に強く薦められたからです。友人いわく、「とてもよいファッションアドバイザーがいるから、とにかく一度行って見て。いつも洋服屋で店員なんかにおすすめられて買ったりしているんだろうけど、そんなのとは違うからね。店員にこれ似合いますか？って言って似合わないからやめた方がいい、なんて本当のこと言ってくれる店員なんて絶対いないでしょ。あとマネキンの通りに上から下まで真似したらイケてると思うでしょ。けどそれはマネキンだからなんだよ。生身の人間では無理があるからね。その原宿のファッションアドバイザーは買ってくれなくてもいいから、本当のこと言うから。」

そして行ってきました、原宿。店というより物置みたいなところ、男性の方でした。私に会うやいなや、私の当日の服装に対しダメだし、斬られました。「確かによく気を使っているのはよくわかるんですけど、このままではもったいないです。ただのおじさんです」「もっと若い恰好をした方がいいです。パワーが出ますよ!」「じゃあ、さっそく今から着替えてもらいます。パンツ以外全部脱いじゃってください。」3枚ほど色違いのシャツを持ってきて顔の色とどれが合うか、とやり始めました。1分もたたないうちに「はいでは、このシャツ着てください。このジーンズがサイズ合うと思うんで履いてください。シャツの上にこれ一枚羽織ってください。ジャケットこれ着てください。」「靴のサイズ幾つですか?じゃあこれはいて、靴下はこれ」「うーん、帽子した方がバランスいいですね、これかぶって、それと、このかばん持ってください。」「いいですねー、鏡の前に来てください。どうですか?10歳は若返ったでしょ!」この間、私が洋服をみて選ぶのではなく、アドバイザーが私を見てどんどんこれ、と出してきたのです。例えば3種類のジャケットを羽織って比較してみるなんてことはしません。もうどんどん1点ずつ出てきて1発でこれと決まり次々に着ていくだけなのです。サイズ合わせもありません。このサイズが合うはずだと1つだけ出してきてそれで決まり。

「あ、あの一、このジャケットきついような気がするんですが、腕が上がらないんですけど」「このサイズがいいんです。これ以上丈の長いジャケットにすると全体のシルエットのバランスが悪いです。あなたにはこの大きさのジャケットが一番綺麗に見えるんです。どうせジャケット着てそんなに手を上げたりしませんよ。まして走るわけじゃないんだから。これでいきましょう。」「このジャケットの大きさ位が一番スタイルよく見えるんだからこのサイズに体を合わせて痩せるといいですよ!」

上から下まですべて揃ったところで、「ではこのひとそろいでよいかと思いますが、全部でいくらになるか、、、」とパソコン画面に1つ1つ金額を打ち込んで見せてくれました。「すべてで、10万円ちょっとになりますね」「予算もあると思いますので、ご自由に決めてください」(10万円と聞くと高いと思われる方もいるかと思いますが、上から下まですべて、帽子、ジャケット、シャツ、インナー、ジーンズ、靴、カバン、アクセサリこれ全てで10万円ならお買い得ともいえます。もし名古屋で似たようなものをすべて買えば15万円は行くと思います。)で、私としてはじゃあこれをお願いしますということになり購入しました。「遠くから来ているので、もしアレンジして着こなすなら、後2枚このシャツを買うといいです。こんな感じで入れ替えて着れば4パターン簡単に着こなせます。ただし絶対自分で勝手にアレンジはしてはダメです。私の言ったこの4パターンでしか着ないでください。これで完璧です。」

歯科衛生士・廣田の患者様の声 のコーナー

左右の奥歯2本(合計4本)を
インプラントにしました!!



前年に下の奥歯2本インプラントして頂いて調子がよく
今回は下の奥歯2本が悪くなり、まよわずインプラント
にしました。調子よく気にしないで噛める
ので、本当に有難いです。入れ歯の様に取
はずさず歯磨きだけし、かりすればよい
ので、有難いです。大事に使っていきたいと思
っております



(66才・女性)

インプラント当日の流れ*

① 事前にお手洗いをすませて
おいてください



手術中、お手洗
に行くことはでき
ません

② 治療室に入ります



院長先生



歯科アシスタント

手術には院長先生
と専属の歯科アシ
スタントがきます!

③ 採血をします



血液中から成長因子
を取り出し、インプラント埋入
部分に入れます。骨や歯肉
の治りの安定をはかり骨
のでこぼれを治します

④ 笑気ガスをします



酸素を確保
しながらリラックス
して手術を受け
て頂きます!
寝てしまうわけは
ありません

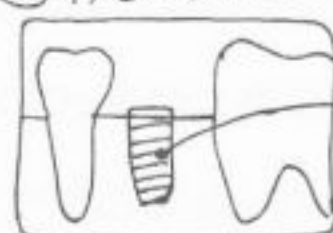
⑤ 手術



緑色の布

お口の周りたけあいた布を
かぶせます(安全のため)

⑥ 院長先生から説明



インプラント

レントゲンを撮って
インプラントがキレイに
入っていることを確認
します



火田先生の日常



こんにちは、畑です。

突然ですが、この度開業準備のために小島歯科室を退職させて頂くことになりました。私は3年前の6月に小島歯科室で働き始めました。その理由は、‘この人についていきたい’と思える院長先生や連体感の強い優秀なスタッフがいて、治療に専念出来るとても恵まれた環境があるからでした。小島歯科室での3年間は、他医院にはない数々の面白く貴重な経験をさせて頂き有意義な時を過ごすことが出来ました。

意識が高いスタッフのみなさんからは多くのことを学ばせて頂きました。スタッフは医療のプロとして常に患者さんのことを考え毎日カンファレンスを行い、実技の練習もしっかり行っております。仕事を通じてどのように自分が成長できるか各々が真剣です。医院の中では、一人の力では達成できないこともお互いの能力を認め合い全体が寄り添って協力しあうことでみんなの夢が叶うのです。それを通じて医院の理念が大切で、徹底的に追求しそれが高い医療サービスを生んでいるのだと気づきました。

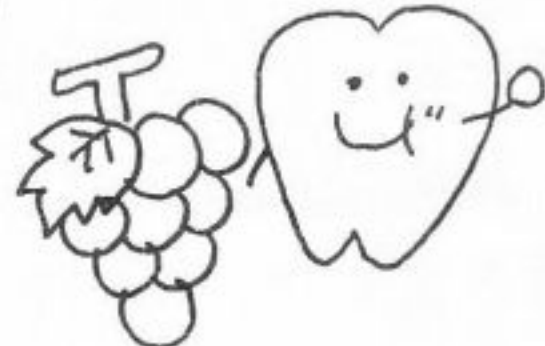
わずか3年という短い期間でしたが小島歯科室の一員として仕事ができ、またここで多くの患者さんに出会えて本当に良かったと思っています。この場をお借りしてお世話になった院長先生、支えてくださったスタッフの皆さま、そしてご縁のあった患者様に深く感謝したいと思います。ここでの学びを活かし自分の夢である開業に向けて準備していきます。ありがとうございました。

畑 周一郎

受付いとうの おすすめ商品



今回は新商品の「歯医者さんからのリカルグミ」をご紹介します。ぶどう味の少しかためのグミで、かむ力をつけられます。キシリトール100%配合でむし歯になりません。



歯医者さんからの
リカルグミ 400円

受付・片田の おすすめ イベント 情報!!



矢院説明会

小島歯科室について
院長よりお話しします。
8/22・9/19・10/24
(土) 14:30~15:00



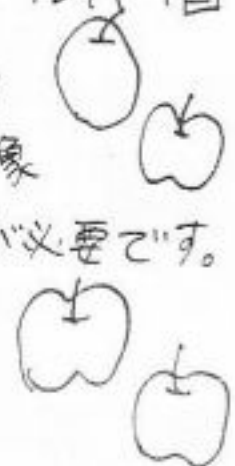
母親セミナー

お子様の歯を守る為の
セミナーです。
8/8・9/12・10/10
(土) 14:00~15:00



砂糖を使わない ケーキ教室

『くるくるお花の
アップルパイ』
を作ります。
・参加費500円
・小・中学生対象
・事前申し込みが必要です。
8/1 (土)
受付14:30~
開始15:00~17:00終了予定



<8月の勉強会・セミナー参加予定>

8/8 名匠屋矯正勉強会(講師)

8/30 月夜TP矯正学会(学会発表)

8/23 咬合学会(講師)

